



„Se si dovessero verificare delle complicazioni, il team di esperti del servizio nazionale di HSM risponderà tempestivamente. Con una produzione di 2.200 balle ogni mese, questo è stato utile per migliorare la produttività e ridurre i tempi di inattività dei macchinari di pressatura che sono costantemente in funzione. “

Martyn Joyce, responsabile di struttura, Sports Direct

Case Study: Sports Direct

Il riciclaggio gioca un ruolo fondamentale nel centro di distribuzione nazionale di Sports Direct Shirebrook, nel Nottinghamshire.

Fondata nel 1982, Sports Direct International PLC è oggi la la più grande società di vendita al dettaglio di articoli sportivi nel Regno Unito e offre un portfolio diversificato di fasce e marchi di sport, fitness, moda e lifestyle.

Retailer Sports Direct ha acquistato macchinari HSM presso la propria sede centrale di Shirebrook per aiutare a gestire gli scarti di 1000 punti vendita in tutto il Regno Unito dove vengono smistati e riciclati in modo efficiente. Il riciclaggio rappresenta l'aspetto maggiore all'interno delle responsabilità aziendali dell'organizzazione. I rigidi standard di riciclaggio dell'azienda prevedono che tutti i punti vendita britannici vengano monitorati rigorosamente, garantendo così che non vi sia una contaminazione trasversale tra materiali riciclabili come legno, cartone, plastica, ecc.



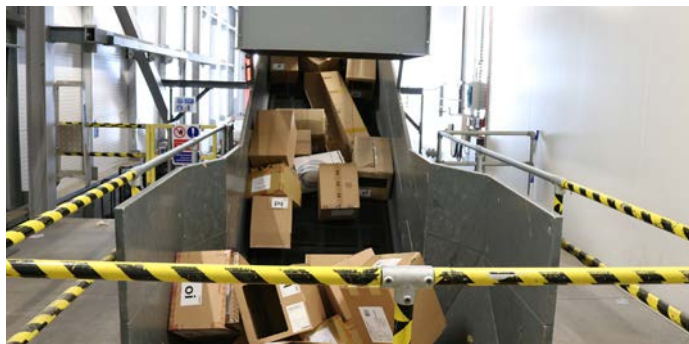
I Fatti

Il responsabile di struttura di Sports Direct, Martyn Joyce, è stato responsabile della gestione dei rifiuti nell'azienda per più di 14 anni. Considerando una raccolta mensile di circa 800-1000 tonnellate di cartone, deve essere costantemente rafforzata la dovuta cura e attenzione, specialmente per i grandi volumi di balle prodotti e per il rischio di contaminazione trasversale dei diversi materiali di scarto. L'organizzazione ha un proprio team per la manutenzione in sede, che effettua controlli quotidianamente, settimanalmente e mensilmente. Tuttavia, la società ha anche un contratto di servizio con HSM che viene a visitare la sede di Shirebrook ogni sei mesi per garantire tutti i principali servizi, assicurandosi che i macchinari siano perfettamente funzionanti per tutto l'anno.

Il rapporto con HSM è più di un "gemellaggio", afferma Martyn: Ci siamo impegnati in origine con HSM quando stavamo allestendo le nostre strutture originarie a Dunstable, e dopo che HSM ha compreso le nostre esigenze specifiche di trattamento degli scarti abbiamo installato il

nostro primo macchinario automatico HSM. Questo macchinario ci ha offerto un servizio eccellente prima del nostro eventuale trasferimento ad una nuova sede di distribuzione costruita appositamente per questo scopo a Newark, nel Nottinghamshire.”

Uno degli obiettivi chiave per HSM era quello di avere una comprensione ‘reale’ delle esigenze operative di Sports Direct con soluzioni posizionate strategicamente, allo scopo di gestire in modo ergonomico e conveniente gli scarti di ritorno dai punti vendita o di quelli generati in sede.



La Soluzione

Sports Direct ha acquistato la sua prima pressa HSM nel 2000, la quale si è ripagata in pochissimo tempo, secondo Martyn. Una delle modifiche apportate più recentemente a questo sistema è stata effettuata principalmente per utilizzare un metodo di riciclaggio “automatizzato” più efficiente e sostenibile allo scopo di ridurre l’impatto di carbonio dell’azienda, piuttosto che imballare cartone piatto e metterlo in container aperti.

Il Risultato

La struttura di Shirebrook ora contiene nuove presse HSM automatizzate per cartone e modelli di presse V-Press per gli scarti di plastica, queste ultime riciclano fino a 40 tonnellate ogni mese e circa 480 tonnellate all’anno. Vengono prodotte in totale 2200 balle su base mensile in tutte le macchine imballatrici all’interno del magazzino.

La pressa automatica modello „Mill Size“ HSM VK 4812 di livello base ha incorporato un convogliatore di alimentazione in linea come parte del design di HSM. Questo ha permesso di ottimizzare la completa estensione operativa esistente delle piattaforme di scarico di Sports Direct e di



creare un’area di carico estremamente ampia per favorire la rapidità di carico, aumentare le capacità e, soprattutto, ottenere un reale risparmio di manodopera eliminando la necessità di legare manualmente le balle.

Alcune soluzioni all’interno di Sports Direct sono state ulteriormente adattate per ricevere gli imballaggi tramite discensori di scarico a gravità con soppalco che consentono di processare contemporaneamente due flussi di scarti.

Da un punto di vista logistico, ogni pressa è assegnata a diverse collocazioni all’interno del centro di distribuzione, allo scopo di migliorare la produttività e diminuire i tempi di inattività.

Analogamente alle presse per cartone e plastica, le presse del centro ricevono circa 150 tonnellate di materiale di riciclaggio misto secco ogni mese, che sarà poi inviato ad aziende terze le quali “ricicleranno di questo materiale quanto più possibile” continua Martyn. Martyn sottolinea anche: “Le scatole di cartone prodotte qui non contengono altri residui come plastica o punti metallici, perciò non abbiamo avuto nessun problema a vendere i nostri prodotti grazie alla loro elevata qualità.”



Contatto:

SPORTS DIRECT
International plc

Sports Direct International plc
Unit A Brook Park East
Shirebrook
NG20 8RY
cs@sportsdirect.com
http://www.sportsdirectplc.com

HSM[®]

HSM (UK) Ltd.
14 Attwood Road / Zone 1
Burntwood Business Park
Burntwood·Staffordshire
WS7 3GJ
United Kingdom
Tel. +44 1543 272-480
sales.uk@hsm.eu
www.hsm.eu

HSM[®]

HSM GmbH + Co. KG
Austraße 1-9
88699 Frickingen / Germany
Tel. +49 7554 2100-0
info@hsm.eu
www.hsm.eu